

นักวิจัย : วิภาดา ใจกลางเมือง (สวท.)
 หน้า : ๖ ก.๙.๖๙
 เวลา : ๑๔:๓๐
 รับที่ : ๗๘๙

มจธ. กคส. งานสารบรรณ
 เลขที่รับ : ๑๖๗๗
 วันที่ : ๖ พ.ค. ๒๕๖๘
 เวลา : ๑๓:๒๒๖



ที่ สขค ๐๔๐๓/ว ๑๙๑

สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า
 คณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก
 อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕
 ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา
 ๑๖๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงหุ่งสองห้อง
 เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐

๓๐ เมษายน ๒๕๖๘

เรื่อง เชิญชวนยื่นข้อเสนอโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจเกษตรของประเทศไทย โดยวิธีคัดเลือก

เรียน อธิการบดีมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีพระจอมเกล้าธนบุรี

สิ่งที่ส่งมาด้วย ขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา (Terms of Reference : TOR)

ด้วยสำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า มีความประสงค์จะจ้างที่ปรึกษาสำหรับโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจเกษตรของประเทศไทย โดยวิธีคัดเลือก โดยมีรายละเอียด ดังนี้

๑. วงเงินงบประมาณที่ได้จัดสรร ๒,๗๑๓,๒๐๐ บาท (สองล้านเจ็ดแสนหนึ่งหมื่นสามพันสองร้อยบาทถ้วน)

๒. ราคากลาง ๒,๗๑๓,๒๐๐ บาท (สองล้านเจ็ดแสนหนึ่งหมื่นสามพันสองร้อยบาทถ้วน)

๓. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

๓.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย

๓.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย

๓.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๓.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกตรวจสอบการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญาภัยงานของรัฐไว้ช่วงเวลาเดียวกันนี้ ไม่เป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๓.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกระบุขอิวainบัญชีรายชื่อผู้ที่้งงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ที่้งงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ที่้งงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๓.๖ มีคุณสมบัติหรือไม่มีลักษณะต้องห้ามอื่นตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา

๓.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพให้บริการงานจ้างที่ปรึกษา

๓.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่สำนักงาน กชค. ณ วันที่ได้รับหนังสือเชิญชวนให้เข้ายื่นข้อเสนอจากหน่วยงานของรัฐ หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการยื่นข้อเสนอในครั้งนี้

๓.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสารหรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสารหรือความคุ้มกัน เช่นว่านั้น

๓.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่ง เป็นผู้เข้าร่วมค้าหลักข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่ และความรับผิดชอบ ในปริมาณงาน สิ่งของหรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่ง เป็นผู้เข้าร่วมค้าหลักกิจการรวมค้านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้ เป็นผู้เข้าร่วมค้าหลักผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน หรือหนังสือเชิญชวน

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายได้ รายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอต้องถูกว่าไม่ต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้เป็นผู้ยื่น ข้อเสนอผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องลงลายมือชื่อในหนังสือมอบอำนาจให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้ยื่น ข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า

๓.๑๑ ที่ปรึกษาที่จะเข้าร่วมการเสนองานกับหน่วยงานของรัฐ ต้องเป็นที่ปรึกษาที่ได้ ขึ้นทะเบียนไว้กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง สาขากฎหมาย สาขากฎหมาย หรือสาขาวิจัย ประเมินผล

๔. เกณฑ์การพิจารณาผลการยื่นข้อเสนอในครั้งนี้ คณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษา โดยวิธีคัดเลือกจะพิจารณาผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับคะแนนรวมสูงสุดเป็นผู้ชนะหรือผู้ได้รับการคัดเลือก โดยกำหนดรอบหน้าหักคะแนนมีคะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน ประกอบด้วย คะแนนด้านคุณภาพเท่ากับร้อยละ ๘๐ และคะแนนด้านราคาเท่ากับร้อยละ ๒๐ ดังนี้

๔.๑ หลักเกณฑ์การพิจารณาข้อเสนอต้านคุณภาพ ร้อยละ ๑๐๐ โดยพิจารณาจากหลักเกณฑ์ ดังต่อไปนี้

(๑) ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา	ร้อยละ ๒๐
๑) ผลงานของที่ปรึกษา	ร้อยละ ๑๐
๒) ประสบการณ์เฉพาะ	ร้อยละ ๑๐
(๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน	ร้อยละ ๓๐
๑) วิธีการบริหาร	ร้อยละ ๒๐
๒) วิธีการปฏิบัติงานตามขอบเขตของงาน	ร้อยละ ๑๐
(๓) จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน	ร้อยละ ๔๐
(๔) ข้อเสนอทางด้านการเงิน	ร้อยละ ๑๐

ทั้งนี้ เกณฑ์ด้านคุณภาพผู้เสนอราคานี้ ที่ผ่านเกณฑ์การพิจารณา ต้องได้รับคะแนนการ ประเมินไม่น้อยกว่าร้อยละ ๘๐ จึงจะนำผลที่ได้ไปพิจารณาร่วมกับเกณฑ์ราคาที่ยื่นข้อเสนอต่อไป

๔.๒ หลักเกณฑ์การพิจารณาข้อเสนอต้านราคา คะแนนเต็ม ๑๐๐ คะแนน โดยใช้เกณฑ์ราคา ในการพิจารณา

๔. ผู้ยื่นข้อเสนอ (ที่ปรึกษา) จะต้องยื่นของข้อเสนอต่อประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก โดยทำเอกสารแยกเป็น ๓ ช่อง ที่แยกจากกัน จำนวน ๕ ชุด ประกอบด้วย ต้นฉบับ ๑ ชุด และสำเนา ๔ ชุด โดยรับรองสำเนาพร้อมประทับตรา (ถ้ามี) ทุกฉบับ ดังนี้

๔.๑ ของเอกสารหลักฐานคุณสมบัติของผู้เสนอราคา

๔.๒ ของข้อเสนอด้านคุณภาพ

๔.๓ ของข้อเสนอด้านราคา

ทั้งนี้ รายละเอียดของเอกสารหลักฐานคุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ (ที่ปรึกษา) ข้อเสนอ ด้านคุณภาพ และข้อเสนอด้านราคา ขอให้เป็นไปตามที่กำหนดไว้ในขอบเขตของงาน (Terms of Reference : TOR) รายละเอียดปรากฏตามสิ่งที่ส่งมาด้วย

กำหนดยื่นข้อเสนอตั้งแต่วันที่ ๑ - ๓๐ พฤษภาคม ๒๕๖๘ ในวันและเวลาราชการ ณ กลุ่มบริหารทรัพย์สินและพัสดุ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕ ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา เลขที่ ๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐ โดยจ่าหน้าถึง “ประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก สำหรับโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขัน ทางการค้าในธุรกิจเกษตรของประเทศไทย โดยวิธีคัดเลือก” ซึ่งผู้ยื่นข้อเสนอ (ที่ปรึกษา) จะต้องยื่นภายในวันเวลา และสถานที่ที่กำหนดเท่านั้น หากพ้นระยะเวลาดังกล่าวแล้วจะถือว่าท่านได้สละสิทธิ์

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายสุทธิรักษ์ บรรยานิหัศน์)

ประธานกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก

ฝ่ายเลขานุการคณะกรรมการดำเนินงานจ้างที่ปรึกษาโดยวิธีคัดเลือก

โทร. ๐ ๒๑๙๙ ๕๕๐๔ (ฝ่ายบริหารทรัพย์สินและพัสดุ)

โทร. ๐ ๒๑๙๙ ๕๕๑๗ (ฝ่ายวิจัยเศรษฐกิจและการแข่งขัน)

โทรสาร ๐ ๒๑๔๓ ๗๗๗๗

ขอบเขตดำเนินงานจ้างที่ปรึกษา (Terms of Reference : TOR)
โครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบความไม่เปรียบเชิงโครงสร้าง
กับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย

๑. ความเป็นมา

ประเทศไทยนับเป็นผู้ส่งออกสินค้าเกษตรและอาหารที่สำคัญในระดับต้น ๆ ของโลก ภาคการเกษตรของประเทศไทยมีบทบาทที่สำคัญในการสร้างรายได้ สร้างความมั่นคงด้านอาหาร ผลผลิตและผลิตภัณฑ์ที่ได้จากการเกษตรถูกนำมาใช้เป็นอาหาร เครื่องดื่ม เครื่องน้ำทั่วไป ยา הרักษาโรค ที่อยู่อาศัย ตลอดจนสิ่งอำนวยความสะดวกในชีวิตประจำวันมากมาย รวมทั้งเป็นสินค้าส่งออกนำรายได้สู่ประเทศไทย ซึ่งประเทศไทยเป็นผู้ผลิตสินค้าเกษตรที่สำคัญของโลกหลายรายการ อาทิ เช่น ข้าว ยางพารา มันสำปะหลัง อ้อย โรง根งาน สับปะรด โรงงาน ปาล์มน้ำมันมะพร้าว พริกไทย เป็นต้น และยังมีสินค้าเกษตรอีกหลายชนิดที่ส่งออกและสร้างชื่อเสียงให้แก่ประเทศไทย เช่น ลำไย ทุเรียน มังคุด มะพร้าวน้ำหอม เป็นต้น ความสามารถในการผลิตทำให้ราคากำไรและเงินเพื่อในประเทศอยู่ในอัตราต่ำและรักษาสมดุลของเศรษฐกิจ ภาคการเกษตรจึงมีบทบาทสำคัญอย่างยิ่งต่อการดำเนินชีวิตความเป็นอยู่ของประชาชนและการขับเคลื่อนเศรษฐกิจของประเทศไทย โดยปี ๒๕๖๕ ประชากรประมาณ ๑ ใน ๓ ของประเทศไทยเป็นครัวเรือนเกษตร^๑ มีการจ้างแรงงานสูงกว่า ๒๘% ของกำลังแรงงานทั้งประเทศ ครอบคลุมจำนวนครัวเรือนถึง ๗.๑๔ ล้านครัวเรือน^๒ เกือบครึ่งหนึ่งของพื้นที่ทั้งหมดในประเทศไทยใช้ประโยชน์เพื่อการเกษตร แต่สามารถสร้างรายได้ในปี ๒๕๖๖ จำนวน ๑.๕ ล้านล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ ๙.๕๗ ของผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ^๓ (Gross Domestic Product: GDP)

อย่างไรก็ตาม การพัฒนาภาคเกษตรกำลังเผชิญกับความท้าทายและการเปลี่ยนแปลงจากหลายปัจจัย ที่ส่งผลกระทบต่อนาقدของเกษตรกร เช่น ความเปลี่ยนแปลงทางอากาศจากสภาพโลกร้อน (Global Warming) รวมไปถึงกฎติกาการค้ารูปแบบใหม่ที่นำเรื่องความยั่งยืน (Sustainability) มามีส่วนพิมพ์มากขึ้น และยังมีปัจจัยภายนอกในประเทศไทย เช่น ราคากลางที่ขาดแคลน ภัยแล้ง การใช้ปัจจัยการผลิตที่ไม่เหมาะสม ความเสื่อมโทรมของทรัพยากรธรรมชาติ และปัญหาเนื้อสินค้าร่วมกับภัยแล้งในระดับสูง ปัจจัยต่าง ๆ เหล่านี้ล้วนเป็นอุปสรรคและความท้าทายในการพัฒนาภาคการเกษตรของไทยรวมไปถึงคุณภาพชีวิตของเกษตรกร แม้ว่ารัฐบาลจะมีนโยบายส่งเสริมสนับสนุนและช่วยเหลือเกษตรกรมาอย่างต่อเนื่อง ทั้งการประกันราคาสินค้าเกษตร การกำหนดราคาหรือควบคุมราคา การออกแบบการด้านราคасินค้า ไปจนถึงความช่วยเหลือทางด้านการเงินแก่เกษตรกร แต่เว็บดังกล่าวยังไม่สามารถแก้ไขปัญหาการพัฒนาภาคเกษตรของไทยได้อย่างยั่งยืน

ปัจจุบัน โครงสร้างตลาดในภาคการเกษตรมีแนวโน้มกระจายตัวเพิ่มมากขึ้น เป็นวิวัฒนาการคล้ายกันทั่วโลก ไม่ใช่เฉพาะในประเทศไทย ผู้ประกอบการธุรกิจการเกษตรมีขนาดธุรกิจใหญ่มากขึ้นและมีลักษณะการดำเนินธุรกิจแบบครบวงจร ก้าวคือ ผู้ประกอบการแบบครบวงจรจะเป็นผู้ประกอบธุรกิจที่อยู่ใน

^๑ สำนักงานสถิติแห่งชาติ สำนักข้อมูลแรงงาน

^๒ สำนักงานพัฒนาธุรกิจต่อทั่ว (องค์การมหาชน) (สพร.)

^๓ สารสนเทศ เศรษฐกิจการเกษตรรายสินค้า ปี ๒๕๖๖

(ร.ว.อาจารย์เชิงรัตน์ ธรรมรงค์)
ประธานกรรมการ

(นางสาวพนัชกร อินทแพทย์)
กรรมการ

(นางสาวศรัณณี มนตรีประวัติ)
กรรมการ

(นายญาณวิทย์ พูลสวัสดิ์)
กรรมการ

(นางสาววิภาดา เขยแจ้ง)
กรรมการและเลขานุการ

ทุกรอบวนการดำเนินงานตลอดทั้งห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) ตั้งแต่ต้นน้ำไปจนถึงปลายน้ำ (Vertical Integration)

ชีวิตรูปแบบการดำเนินธุรกิจลักษณะนี้อาจสร้างข้อได้เปรียบแก่ผู้ประกอบการรายใหญ่ให้สามารถควบคุมต้นทุนและคุณภาพของสินค้าหรือบริการได้ แต่ในขณะเดียวกันก็มีความสุ่มเสี่ยงที่จะเกิดพฤติกรรมทางการค้าที่ไม่เป็นธรรมอันเนื่องมาจากการมีอำนาจตลาด (Market Power) ในแต่ละตลาดที่ผู้ประกอบการดำเนินธุรกิจอยู่ เช่น การกำหนดราคาอย่างไม่เป็นธรรมระหว่างคู่ค้า คู่แข่งกับธุรกิจในเครือของตน (Margin Squeeze) จนทำให้ผู้ประกอบธุรกิจในตลาดรายอื่นไม่มีกำไรพอที่จะแข่งขันต่อไปได้จนต้องออกจากตลาดไป หรือการตั้งราคาเพื่อกำจัดคู่แข่ง (Predatory Price) จนนำไปสู่การตัดขาดในที่สุด พฤติกรรมทางการค้าจากโครงสร้างการทำธุรกิจในธุรกิจการเกษตรดังกล่าว อาจเป็นสาเหตุหนึ่งที่ทำให้จำนวนผู้ประกอบการรายย่อยไม่สามารถแข่งขันในตลาดได้ และมีจำนวนลดลงเรื่อยๆ ซึ่งส่งผลต่อ全局ในการแข่งขันในตลาดเป็นส่วนสำคัญในการยกระดับเศรษฐกิจด้านการเกษตรของไทย

ดังนั้น สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า (สำนักงาน กขค.) ในฐานะหน่วยงานที่มีหน้าที่กำกับดูแล ติดตาม และเฝ้าระวังตลาดให้มีการค้าที่เสรีและเป็นธรรม จึงเห็นควรจัดทำโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้าง กับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย เพื่อศึกษาธุรกิจการเกษตรของไทยตลอดทั้งห่วงโซ่อุปทาน (Supply Chain) ตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำ รวมไปถึง พฤติกรรมทางการค้าของผู้ประกอบธุรกิจที่อาจนำไปสู่การค้าที่ไม่เป็นธรรมอันอาจฝ่าฝืนพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐

๒. วัตถุประสงค์

๒.๑ เพื่อศึกษา วิเคราะห์ รูปแบบลักษณะโครงสร้างการประกอบธุรกิจ (Business Model) ในธุรกิจการเกษตร กลุ่มพืชนา พืชสวน พืชไร่ ปศุสัตว์ และประมง และการใช้ความได้เปรียบเชิงโครงสร้าง ในการแข่งขัน และการใช้พฤติกรรมทางการค้าของผู้ประกอบธุรกิจรายใหญ่และรายใหญ่คร่าวงจร ในธุรกิจเกษตรต่อคู่ค้าและคู่แข่ง ในห่วงโซ่อุปทานตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำ

๒.๒ เพื่อเป็นข้อมูลพื้นฐานในการประกอบธุรกิจของในตลาดสินค้าเกษตร สำหรับสนับสนุน การปฏิบัติงานของสำนักงาน กขค. ในด้านต่างๆ เช่น การศึกษาตลาดในเชิงลึก การใช้ข้อมูลประกอบการพิจารณาเรื่องร้องเรียน และจัดทำแนวปฏิบัติแนวทางการประกอบธุรกิจ (Business Guideline) เพயแพร่ความรู้ให้แก่ผู้ประกอบธุรกิจ

๒.๓ เพื่อเป็นข้อมูลประกอบการเสนอแนะเชิงนโยบายการแข่งขันทางการค้าของประเทศไทย ในการส่งเสริมการแข่งขันทางการค้าที่เสรีและเป็นธรรม และการป้องกันหรือขัดการกีดกันหรือการผูกขาด ในธุรกิจสินค้าเกษตร

๓. คุณสมบัติของที่ปรึกษา

ที่ปรึกษาต้องมีคุณสมบัติอย่างน้อย ดังนี้

- ๓.๑ มีความสามารถตามกฎหมาย
- ๓.๒ ไม่เป็นบุคคลล้มเหลว
- ๓.๓ ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ

๓.๔ ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกรหงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐ ไว้ช้าคราวนี้องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรี ว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง

๓.๕ ไม่เป็นบุคคลซึ่งถูกรหงับข้อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทั้งงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ที่งาน ของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทั้งงานเป็นหุ้นส่วน ผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้อำนวยการในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย

๓.๖ มีคุณสมบัติหรือไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและ การบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานเบกษา

๓.๗ เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพให้บริการงานจ้างที่ปรึกษา

๓.๘ ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับที่ปรึกษารายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่สำนักงาน กขค. ณ วันที่ได้รับหนังสือเชิญชวนให้เข้ายื่นข้อเสนอจากหน่วยงานของรัฐ หรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวาง การแข่งขันอย่างเป็นธรรมในการยื่นข้อเสนอในครั้งนี้

๓.๙ ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสารที่ปรึกษาความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมซื้อขายไทย เว้นแต่รัฐบาล ของผู้ยื่นข้อเสนอได้มีคำสั่งให้สละเอกสารที่ปรึกษาความคุ้มกัน เช่นว่านั้น

๓.๑๐ ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ต้องมีคุณสมบัติ ดังนี้

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่ และความรับผิดชอบในบริษัทฯ สิ่งของหรือ มูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก กิจการร่วมค้านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้เป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน หรือหนังสือเชิญชวน

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้ยื่น ข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่ต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้เป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องลงลายมือชื่อในหนังสือมอบอำนาจให้ผู้เข้าร่วมค้ารายได้รายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนาม กิจการร่วมค้า

๓.๑๑ ที่ปรึกษาที่จะเข้าร่วมการเสนอองานกับหน่วยงานของรัฐ ต้องเป็นที่ปรึกษาที่ได้ขึ้นทะเบียนไว้ กับศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง สาขาวนักวิชา สาขาวุฒิ สาขาวิชาอุตสาหกรรม หรือสาขาวิจัยประเมินผล

๔. ขอบเขตของงานที่ปรึกษา

ที่ปรึกษาจะต้องดำเนินงานตามขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา ดังนี้

๔.๑ จัดทำกรอบการศึกษาวิจัย โครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบ เชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย อันประกอบด้วย ที่มาและความสำคัญ วัตถุประสงค์ วรรณกรรมปริศน์ที่ครอบคลุมวรรณกรรมจากทั้งในประเทศและต่างประเทศ ระเบียบวิธีวิจัย ที่ครอบคลุมขอบเขตการศึกษาในธุรกิจการเกษตร กลุ่มพืชนา พืชสวน พืชไร่ ปศุสัตว์ และประมงพร้อมเกณฑ์การ คัดเลือก การเก็บข้อมูล การวิเคราะห์ข้อมูล พร้อมทั้งแผนการดำเนินงานในลักษณะ Gantt Chart พร้อมรายชื่อ และข้อมูลของคณะผู้ดำเนินงานและผู้ประสานงาน

		๑. ๒. ๓		๒๖๖๗
(เรื่องเอกสารออกปีนี้วันนี้ หมายเหตุ) (นางสาวพนัชกร อินทแพทย์) (นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ) (นายณัฐนิทธิ์ พุลสวัสดิ์) (นางสาววิตา เขยแจ้ง)	กระบวนการ	กระบวนการ	กระบวนการ	กระบวนการและเลขานุการ

๔.๒ กำหนดกลุ่มเป้าหมาย แหล่งข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับอุตสาหกรรมเกษตรตามข้อ ๔.๑ เพื่อศึกษาวิเคราะห์โครงสร้าง รูปแบบและความสัมพันธ์ของ Business Model ในแต่ละอุตสาหกรรมตั้งแต่ต้นน้ำถึงปลายน้ำรวมถึงปัจจัยที่ส่งผลต่อการแข่งขัน ประกอบไปด้วย

๔.๒.๑ จำแนกผู้เล่นรายใหญ่ในตลาดของอุตสาหกรรมตามข้อ ๔.๑ โดยพิจารณาทั้งผู้ผลิตรายใหญ่ ธุรกิจค้าส่ง ธุรกิจค้าปลีก และธุรกิจที่อยู่ในห่วงโซ่อุปทานที่สำคัญ

๔.๒.๒ วิเคราะห์ความสามารถในการแข่งขันของผู้เล่นรายใหญ่ตามข้อ ๔.๒.๑ กลยุทธ์ที่ใช้ในการสร้างความได้เปรียบทางการแข่งขัน เช่น การกำหนดราคา การควบคุมปริมาณสินค้า การต่อรอง โอกาส การเข้าถึงวัตถุดิบ ประสิทธิภาพการผลิต การบริหารจัดการซ่องทางจำหน่าย การปฏิบัติต่อกลุ่มลูกค้า และกลยุทธ์อื่น ๆ ที่เกี่ยวข้อง

๔.๒.๓ วิเคราะห์ความเสี่ยงและผลกระทบจากพฤติกรรมการประกอบธุรกิจของผู้ประกอบธุรกิจรายใหญ่ตามข้อ ๔.๒.๑ ที่อาจก่อให้เกิดความเสียหายต่อตลาดและผู้เกี่ยวข้อง (Theory of Harm) ตามพระราชบัญญัติการแข่งขันทางการค้า พ.ศ. ๒๕๖๐ และกฎระเบียบที่เกี่ยวข้อง

๔.๒.๔ ศึกษาผลกระทบของการดำเนินธุรกิจของผู้เล่นรายใหญ่ตามข้อ ๔.๒.๑ ต่อการแข่งขันและผู้ประกอบการรายย่อยในอุตสาหกรรม

๔.๒.๕ ศึกษาภัยมาย กฎระเบียบ และข้อบังคับที่อาจส่งผลกระทบต่อการแข่งขันหรือเป็นอุปสรรคในการเข้าสู่ตลาดในอุตสาหกรรมตามข้อ ๔.๑

๔.๒.๖ ศึกษาปัจจัยอื่น ๆ ที่ส่งผลต่อการแข่งขัน

๔.๓ จัดทำร่างแนวทางการปฏิบัติทางการค้าที่ดี (Guidelines) สำหรับผู้ประกอบธุรกิจในอุตสาหกรรมตามข้อ ๔.๑

๔.๔ จัดประชุมและสัมมนา

๔.๔.๑ จัดประชุมเริ่มนั่นโครงการ จำนวน ๑ ครั้ง พร้อมเอกสารประกอบการประชุม รวมทั้งจัดทำรายงานสรุปผลการประชุม

๔.๔.๒ จัดสัมมนาเผยแพร่ผลการศึกษาตามข้อ ๔.๒ และรับฟังความคิดเห็นและข้อเสนอแนะของผู้ประกอบธุรกิจและผู้เกี่ยวข้องไม่น้อยกว่า ๑๐๐ คน จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ครั้ง พร้อมเอกสารประกอบการสัมมนา รวมทั้งจัดทำรายงานสรุปผลการสัมมนาและนำข้อมูล ข้อคิดเห็น และข้อเสนอแนะไปพิจารณาปรับปรุงผลการศึกษาให้มีความเหมาะสมมากขึ้น

๔.๔.๓ จัดประชุมรายงานผลการศึกษาตามข้อ ๔.๒ และข้อ ๔.๓ ให้แก่ผู้บริหารและบุคลากรของสำนักงาน กขค. พร้อมเอกสารประกอบการประชุม จำนวนไม่น้อยกว่า ๑ ครั้ง โดยมีผู้เข้าร่วมจำนวนไม่น้อยกว่า ๓๕ คน รวมทั้งจัดทำรายงานสรุปผลการประชุมและนำข้อมูล ข้อคิดเห็น และข้อเสนอแนะไปพิจารณาปรับปรุงผลการศึกษาให้มีความเหมาะสมมากขึ้น

๔.๕ จัดทำรายงานผลการศึกษาโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทยฉบับสมบูรณ์และบทสรุปสำหรับผู้บริหาร (Executive Summary Report) พร้อมให้ข้อเสนอแนะเกี่ยวกับแนวทางการพัฒนาการแข่งขันที่เป็นธรรม รวมถึงแนวทางการปฏิบัติทางการค้าที่ดี (Guidelines) สำหรับผู้ประกอบธุรกิจในอุตสาหกรรม

๔.๖ จัดทำเอกสารสรุปข้อมูลสำคัญจากข้อ ๔.๕ อย่างครบถ้วนในรูปแบบอินโฟกราฟิกส์ (Infographics) ขนาด A4

๔	ผู้สำรวจ	ผู้สำรวจ	ผู้สำรวจ	ผู้สำรวจ
(เรื่องอากาศออกซิเจนในประเทศไทย) (นางสาวพนัชกร อินทเพ็ธย์) (นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ) (นายญาณวิทย์ พุฒสวัสดิ์)	(นางสาวศรีดา เผยแจ้ง)			
ประธานกรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการ	กรรมการและเลขานุการ

๕. การรักษาความลับและลิขสิทธิ์ของโครงการ

๕.๑ การดำเนินกิจกรรมภายใต้โครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย ถือเป็นข้อมูลที่เป็นความลับและเป็นลิขสิทธิ์ของสำนักงาน กขค. แต่เพียงผู้เดียว ที่ปรึกษาเมืองน้ำที่รักษาความลับและไม่เปิดเผยข้อมูลที่ได้รับหรือรับรู้จากการดำเนินงานภายใต้โครงการนี้ ไม่ว่าจะเป็นข้อมูลเกี่ยวกับกิจการ การดำเนินงาน หรือข้อมูลอื่นใดของผู้ประกอบธุรกิจที่โดยปกติแล้วไม่เปิดเผยต่อสาธารณะ ทั้งนี้ เว้นแต่การเปิดเผยดังกล่าวเป็นไปเพื่อวัตถุประสงค์การปฏิบัติราชการที่เกี่ยวข้องกับโครงการ การสืบสวน สอดส่อง หรือดำเนินคดีตามกฎหมาย การพิจารณาคดีในกระบวนการยุติธรรม การดำเนินงานของสำนักงาน กขค. ซึ่งได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ว่าจ้างก่อนการเปิดเผยข้อมูล

๕.๒ การดำเนินงานของที่ปรึกษา ในขั้นตอนใดขั้นตอนหนึ่ง หรือทั้งหมดตามโครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้าง กับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทยต้องให้สำนักงาน กขค. เข้าร่วมดำเนินการด้วยหากมีการร้องขอ

๖. กำหนดเวลาแล้วเสร็จของงานจ้างที่ปรึกษา

ระยะเวลาดำเนินการ ๒๑๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา

๗. ผลงานที่จะต้องส่งมอบ

ผลงานที่จะต้องส่งมอบและงานที่ส่งมอบมีรายละเอียด ดังนี้

งานด่วน	งานที่จะส่งมอบ	กำหนดส่งมอบ
งานด่วนที่ ๑	๑.๑ จัดประชุมเริ่มต้นโครงการ จำนวน ๑ ครั้ง ๑.๒ ส่งมอบรายงานเบื้องต้น ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๖ ชุด และไฟล์เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์บันทึกลงในยูเอสบีแฟลชไดร์ฟ (USB Flash Drive) จำนวน ๑ ชุด โดยรายงานเบื้องต้น อย่างน้อยต้องประกอบด้วย <ul style="list-style-type: none"> (๑) กรอบแนวคิดและวิธีการสำรวจข้อมูล ตามข้อ ๔.๑ (๒) แผนการดำเนินงาน (Gantt-Chart) ตามข้อ ๔.๑ (๓) รายชื่อของกลุ่มเป้าหมายที่จะดำเนินการสำรวจ ตามข้อ ๔.๒ (๔) รายชื่อคณะกรรมการและผู้ประสานงาน ประวัติและรายละเอียดการติดต่อ ตามข้อ ๔.๑ (๕) รายงานสรุปผลการจัดประชุมเริ่มต้นโครงการพร้อมเอกสารประกอบการประชุม 	ภายใน ๓๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา
งานด่วนที่ ๒	๒.๑ จัดสัมมนาเฉพาะกลุ่ม (Focus group) เพื่อติดตามและรวบรวมข้อมูลพฤติกรรมในการประกอบธุรกิจฯ และรับฟังความคิดเห็นและข้อเสนอแนะของผู้ประกอบธุรกิจและผู้เกี่ยวข้อง ตามข้อ ๔.๔ (๔.๔.๑) ๒.๒ ส่งมอบรายงานความก้าวหน้า ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๖ ชุด และไฟล์เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์บันทึกลงในยูเอสบีแฟลชไดร์ฟ (USB Flash Drive) จำนวน ๑ ชุด โดยรายงานความก้าวหน้า อย่างน้อยต้องประกอบด้วย	ภายใน ๑๕๐ วัน นับถัดจากวันลงนามในสัญญา

งานด่วน	งานที่จะส่งมอบ	กำหนดส่งมอบ
	<p>(๑) ผลการศึกษา วิเคราะห์ และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบ เชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย ตามข้อ ๔.๒</p> <p>(๒) จัดทำร่างแนวทางการปฏิบัติทางการค้าที่ดี (Guidelines) ตามข้อ ๔.๓</p> <p>(๓) รายงานสรุปผลการสัมมนาเฉพาะกลุ่ม (Focus group) พร้อมเอกสารประกอบการสัมมนา ตามข้อ ๔.๔ (๔.๔.๒)</p>	
งวดงานที่ ๓	<p>๓.๑ จัดประชุมรายงานผลการศึกษา จำนวน ๑ คน เนื่องเพื่อนำเสนอ ผลการศึกษา วิเคราะห์ และติดตามพฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้าง กับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย ให้แก่ ผู้บริหารและบุคลากรของสำนักงาน กขค. ตามข้อ ๔.๔.๓</p> <p>๓.๒ ส่งมอบรายงานฉบับสมบูรณ์ ในรูปแบบเอกสาร จำนวน ๖ ชุด และไฟล์ เอกสารในรูปแบบอิเล็กทรอนิกส์ บันทึกลงในยูเอสบีแฟลชไดร์ฟ (USB Flash Drive) จำนวน ๑ ชุด โดยรายงานฉบับสมบูรณ์ แยกออกเป็น ๓ เล่ม อย่างน้อยต้องประกอบด้วย</p> <ul style="list-style-type: none"> (๑) บทสรุปสำหรับผู้บริหาร ตามข้อ ๔.๕ (๒) รายงานฉบับสมบูรณ์ โครงการศึกษา วิเคราะห์ และติดตาม พฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้า ในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย ตามข้อ ๔.๕ (๒.๑) กรอบแนวคิดและวิธีการสำรวจข้อมูล พร้อมทั้ง แผนการดำเนินงาน (Gantt-Chart) ตามข้อ ๔.๑ (๒.๒) ผลการศึกษา วิเคราะห์ และติดตามพฤติกรรมความ ได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจ การเกษตรของประเทศไทย ตามข้อ ๔.๒ (๒.๓) เอกสารแนวทางการปฏิบัติทางการค้าที่ดี (Guidelines) สำหรับผู้ประกอบธุรกิจรายใหญ่และธุรกิจรายใหญ่ ครอบ วงจรในธุรกิจการเกษตร ตามข้อ ๔.๕ (๒.๔) ภาคผนวก <ul style="list-style-type: none"> (๑) จัดทำเอกสารสรุปข้อมูลสำคัญในรูปแบบอินโฟกราฟิกส์ (Infographics) จากผลการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพฤติกรรม ความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจ การเกษตรของประเทศไทย ตามข้อ ๔.๖ (๒) รายงานสรุปผลจัดประชุมเริ่มต้นโครงการพร้อมเอกสาร ประกอบการสัมมนา (๓) รายงานสรุปผลการสัมมนาเฉพาะกลุ่ม (Focus group) พร้อมเอกสารประกอบการสัมมนา 	ภายใน ๒๑๐ วัน นับถ้วนจากวันลง นามในสัญญา

งานด่วน	งานที่จะส่งมอบ	กำหนดส่งมอบ
	<p>(๔) รายงานสรุปผลการประชุมเพื่อนำเสนอผลวิเคราะห์ฯ ให้แก่ ผู้บริหารและบุคลากรของสำนักงาน กขค. พร้อมเอกสาร ประกอบการประชุม</p> <p>(๕) เอกสารข้อมูลเกี่ยวกับการสำรวจและสัมภาษณ์ข้อมูล</p>	

๘. เงื่อนไขการชำระเงิน

สำนักงาน กขค. จะแบ่งงวดการชำระเงินออกเป็น ๓ งวด ตามเงื่อนไข ดังนี้

งวดที่ ๑ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๑๐ ของวงเงินตามสัญญา ภายหลังที่ได้ทำการส่งมอบและผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๑ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

งวดที่ ๒ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๕๐ ของวงเงินตามสัญญา ภายหลังที่ได้ทำการส่งมอบและผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๒ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

งวดที่ ๓ ชำระเงินจำนวนร้อยละ ๔๐ ของวงเงินตามสัญญา ภายหลังที่ได้ทำการส่งมอบและผ่านการตรวจรับงานตามงวดที่ ๓ ของสัญญาเสร็จสมบูรณ์

๙. วงเงินในการจัดหา

วงเงินงบประมาณ ๒,๗๓๓,๒๐๐ บาท (สองล้านเจ็ดแสนหนึ่งหมื่นสามพันสองร้อยบาทถ้วน)
รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม

๑๐. เกณฑ์การพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

ตามระเบียบกระทรวงการคลังว่าด้วยการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ พ.ศ. ๒๕๖๐ ข้อ ๑๒๐ (๖) (ก) และข้อ ๑๒๒ คณะกรรมการดำเนินการจ้างที่ปรึกษาพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอของที่ปรึกษารายที่ไม่มีผลประโยชน์ร่วมกัน และยืนเอกสารครบถ้วน ลูกต้อง มีคุณสมบัติและข้อเสนอเป็นไปตามเงื่อนไขที่หน่วยงานของรัฐกำหนด และผ่านเกณฑ์ด้านคุณภาพที่หน่วยงานของรัฐกำหนดและจัดลำดับ และพิจารณาคัดเลือกผู้ชนะหรือผู้ได้รับการคัดเลือกตามหลักเกณฑ์กรณีจ้างที่ปรึกษาที่เป็นไปตามมาตรฐานของหน่วยงานของรัฐหรืองานที่ซับซ้อน โดยคัดเลือกจากรายที่ได้คะแนนรวมด้านคุณภาพและด้านราคามากที่สุด

ในการพิจารณาผู้ชนะการยื่นข้อเสนอจะพิจารณาให้คะแนนและน้ำหนัก ดังนี้

๑๐.๑ เกณฑ์ด้านคุณภาพ กำหนดสัดส่วนของน้ำหนักในการให้คะแนน เพื่อใช้ในการประเมินการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอร้อยละ ๑๐๐ โดยต้องผ่านเกณฑ์คะแนนด้านคุณภาพไม่น้อยกว่าร้อยละ ๗๐ โดยมีรายละเอียด ดังนี้

(๑) ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา

ร้อยละ ๒๐

- (๑) ผลงานของที่ปรึกษา (ร้อยละ ๑๐)
- (๒) ประสบการณ์เฉพาะ (ร้อยละ ๑๐)

(๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน

ร้อยละ ๓๐

- (๑) วิธีการบริหาร (ร้อยละ ๒๐)
- (๒) วิธีการปฏิบัติงานตามขอบเขตของงาน (ร้อยละ ๑๐)

(๓) จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน

ร้อยละ ๔๐

(๔) ข้อเสนอทางด้านการเงิน

ร้อยละ ๑๐

โดยมีวิธีการประเมินและการให้คะแนน ดังนี้

(๑) ผลงานและประสบการณ์ของที่ปรึกษา

ร้อยละ ๒๐

ที่ปรึกษาจะต้องแสดงรายละเอียดผลงานและประสบการณ์ พร้อมเอกสารหลักฐาน อ้างอิง เช่น หนังสือรับรองผลงาน สำเนาสัญญาของโครงการที่ได้ดำเนินการแล้วเสร็จตามสัญญา

(๑) **ผลงานของที่ปรึกษา** ที่ปรึกษาเคยมีผลงานการจ้างที่ปรึกษา หรืองานวิจัย โดยเป็นงานที่เกี่ยวข้องกับการวิเคราะห์เศรษฐกิจ หรือธุรกิจ หรือนโยบาย และเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญาโดยตรง กับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชนที่นำเข้าถือ ภายในระยะเวลา ๕ ปีล่าสุด (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน
๑.๑) ผลงานของที่ปรึกษา ในวงเงินตั้งแต่ ๒,๕๐๐,๐๐๑ บาท ขึ้นไป	๑๐๐
๑.๒) ผลงานของที่ปรึกษา ในวงเงินตั้งแต่ ๑,๕๐๐,๐๐๑ บาท ถึง ๒,๕๐๐,๐๐๐ บาท	๘๕
๑.๓) ผลงานของที่ปรึกษา ในวงเงินไม่น้อยกว่า ๑,๕๐๐,๐๐๐ บาท	๗๐
๑.๔) ผลงานของที่ปรึกษา ในวงเงินน้อยกว่า ๑,๕๐๐,๐๐๐ บาท	๐

(๒) **ประสบการณ์เฉพาะ** จำนวนผลงานการจ้างที่ปรึกษา หรืองานวิจัยที่ โดยเป็นงานที่เกี่ยวข้องกับการวิเคราะห์เศรษฐกิจ หรือธุรกิจ หรือนโยบาย และเป็นผลงานที่เป็นคู่สัญญาโดยตรง กับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชนที่นำเข้าถือ โดยนับผลงานที่เสร็จสมบูรณ์แล้วย้อนหลัง ๕ ปีล่าสุด (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน
๒.๑) ผลงานของที่ปรึกษา จำนวนตั้งแต่ ๕ งาน ขึ้นไป	๑๐๐
๒.๒) ผลงานของที่ปรึกษา จำนวน ๔ งาน	๘๕
๒.๓) ผลงานของที่ปรึกษา จำนวน ๓ งาน	๗๐
๒.๔) ผลงานของที่ปรึกษา จำนวนน้อยกว่า ๓ งาน	๐

(๒) วิธีการบริหารและวิธีการปฏิบัติงาน

ร้อยละ ๓๐

(๑) วิธีการบริหารโครงการ ให้พิจารณาจากแนวทางในการบริหารงานของที่ปรึกษา โดยให้ผู้ยื่นข้อเสนอนำเสนอรายการ (ร้อยละ ๒๐) ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน
๑.๑) การแบ่งการดำเนินงานเป็นกลุ่มงาน อย่างมีประสิทธิภาพ	๓๐	ผู้ประเมินจะพิจารณาจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอฯ ได้ยัดทำเป็นรูปแบบเอกสารขนาดกระดาษ A4 และผู้ประเมินจะให้คะแนนตามรายการที่ผู้ยื่นข้อเสนอฯ เอกสารยื่นมา เช่น ผู้ยื่นข้อเสนอฯ นำเอกสารตามข้อ ๑.๑) ๑.๒) ๑.๓) และ ๑.๔) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอฯ ได้คะแนนรวม ๙๐ คะแนน เต็มหากมีครบถ้วนข้อผู้ยื่นข้อเสนอฯ ได้คะแนนรวม ๑๐๐ คะแนนเต็ม
๑.๒) โครงสร้างการบริหารงานของที่ปรึกษา	๒๐	
๑.๓) หน้าที่รับผิดชอบของบุคลากรหลัก	๒๐	
๑.๔) รายละเอียดการทำงานของบุคลากรหลัก	๒๐	
๑.๕) รายละเอียดการทำงานของบุคลากรสนับสนุน	๑๐	
รวม	๑๐๐	

(๒) วิธีการปฏิบัติงานตามขอบเขตของงาน ให้พิจารณาจากแนวคิด แผนงาน และ วิธีปฏิบัติที่สอดคล้องกับขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา พร้อมกำหนดระยะเวลาที่เหมาะสม (ร้อยละ ๑๐)

เกณฑ์การพิจารณาที่ให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน
๒.๑) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และ วิธีการปฏิบัติให้สอดคล้องกับขอบเขต ของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็นได้อย่าง ชัดเจนและครบถ้วน	๑๐๐	ผู้ประเมินจะพิจารณาจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมา โดยจัดทำเป็นแผนการดำเนินงาน เช่น Gantt-Chart/ Flowchart การดำเนินงาน หลักการแนวคิดในการดำเนินงานตามขอบเขต ของงานจ้างที่ปรึกษา โดยจัดทำเป็นรูปแบบ เอกสารขนาดกระดาษ A4
๒.๒) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และ วิธีการปฏิบัติให้สอดคล้องกับขอบเขต ของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็นแต่ไม่ ครบถ้วนหรือไม่ชัดเจน	๘๕	
๒.๓) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และ วิธีการปฏิบัติให้สอดคล้องกับขอบเขต ของงานจ้างที่ปรึกษาตรงประเด็นแต่ไม่ ครบถ้วนและไม่ชัดเจน	๗๐	
๒.๔) แสดงรายละเอียดแนวคิด แผนงาน และ วิธีการปฏิบัติไม่สอดคล้องกับขอบเขต ของงานจ้างที่ปรึกษาหรือไม่มีข้อมูล	๐	

(๓) จำนวนบุคลากรที่ร่วมงาน

ร้อยละ ๔๐

ที่ปรึกษาจะต้องแสดงรายละเอียดคุณวุฒิการศึกษา ความเชี่ยวชาญหรือประสบการณ์ ของบุคลากรหลักและบุคลากรสนับสนุนที่รับผิดชอบโครงการ พร้อมเอกสารหลักฐานอ้างอิง โดยมีคะแนนรวม ทั้งสิ้น ๑๐๐ คะแนน ซึ่งผู้ประเมินจะให้คะแนนแก่ผู้ยื่นข้อเสนอ แบ่งออกเป็น ๒ ส่วน ดังนี้

(๓.๑) ด้านประสบการณ์ของที่ปรึกษา คะแนนรวมทั้งสิ้น ๗๐ คะแนน

(๓.๒) ด้านคุณวุฒิการศึกษาซึ่งเป็นสาขาวิชาเดียวกันกับที่สำนักงาน กขค. กำหนด คะแนนรวมทั้งสิ้น ๓๐ คะแนน

๓

โดยพิจารณาให้คะแนนกับที่ปรึกษา จำนวน ๗ รายการ ดังนี้

๑) ผู้จัดการโครงการ จะต้องมีประสบการณ์ทำงานเป็นผู้จัดการโครงการไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งนับประสบการณ์เฉพาะปีที่เป็นผู้จัดการโครงการ โดยไม่จำเป็นต้องเป็นปีที่ต่อเนื่องกัน และวุฒิการศึกษาระดับปริญญาเอก สาขานิติศาสตร์ สาขารัฐศาสตร์ หรือสาขาวิชาบริหารธุรกิจ

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๒๕ คะแนน				
					ด้านประสบการณ์ (๒๐ คะแนน)			ด้านวุฒิการศึกษา (๕ คะแนน)	
					ตั้งแต่ ๑๐ ปี หรือมากกว่า	มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ปริญญาเอก	ปริญญาโท
(๑)	ผู้จัดการโครงการ	๕	ปริญญาเอก	นิติศาสตร์ เศรษฐศาสตร์ หรือ บริหารธุรกิจ	๒๐ คะแนน	๑๖ คะแนน	๑๓ คะแนน	๕ คะแนน	๕ คะแนน

(๒) **ผู้เขียนข่ายด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า** จะต้องมีประสบการณ์ทำงานไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งนับประสบการณ์เฉพาะปีที่ทำงานในด้านกฎหมาย โดยไม่จำเป็นต้องเป็นปีที่ต่อเนื่องกัน และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาโท สาขานิติศาสตร์

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๒๐ คะแนน				
					ด้านประสบการณ์ (๑๕ คะแนน)			ด้านวุฒิการศึกษา (๕ คะแนน)	
					ตั้งแต่ ๑๐ ปี หรือมากกว่า	มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ปริญญาเอก	ปริญญาโท
(๒)	ผู้เขียนข่ายด้านกฎหมายการแข่งขันทางการค้า หรือ ทางการค้า หรือ ที่เกี่ยวข้อง	๕	ไม่ต่ำกว่า ปริญญาโท	นิติศาสตร์	๑๕ คะแนน	๑๒ คะแนน	๑๐ คะแนน	๕ คะแนน	๕ คะแนน

(๓) **ผู้เขียนข่ายด้านเศรษฐศาสตร์** จะต้องมีประสบการณ์ทำงานไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งนับประสบการณ์เฉพาะปีที่ทำงานในด้านเศรษฐศาสตร์ โดยไม่จำเป็นต้องเป็นปีที่ต่อเนื่องกัน และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่าปริญญาโท สาขาเศรษฐศาสตร์

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๒๐ คะแนน				
					ด้านประสบการณ์ (๑๕ คะแนน)			ด้านวุฒิการศึกษา (๕ คะแนน)	
					ตั้งแต่ ๑๐ ปี หรือมากกว่า	มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ปริญญาเอก	ปริญญาโท
(๓)	ผู้เขียนข่ายด้านเศรษฐศาสตร์	๕	ไม่ต่ำกว่า ปริญญาโท	เศรษฐศาสตร์	๑๕ คะแนน	๑๒ คะแนน	๑๐ คะแนน	๕ คะแนน	๕ คะแนน

(๔) นักวิจัยด้านกฎหมาย จะต้องมีประสบการณ์ทำงานไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งนับประสบการณ์เฉพาะปีที่ทำงานในด้านกฎหมาย โดยไม่จำเป็นต้องเป็นปีที่ต่อเนื่องกัน และวุฒิการศึกษาไม่ต่ำกว่า ปริญญาตรี สาขานิติศาสตร์

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๕ คะแนน						
					ด้านประสบการณ์ (๑๐ คะแนน)			ด้านวุฒิการศึกษา (๕ คะแนน)			
					ตั้งแต่ ๑๐ ปี หรือมากกว่า	มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ปริญญาเอก	ปริญญาโท	ปริญญาตรี	
(๔)	นักวิจัยด้านกฎหมาย	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	นิติศาสตร์	๑๐	๙	๘	๕	๔	๓	คะแนน

(๕) นักวิจัยด้านเศรษฐศาสตร์หรือสถิติ จะต้องมีประสบการณ์ทำงานไม่น้อยกว่า ๕ ปี ซึ่งนับประสบการณ์เฉพาะปีที่ทำงานในด้านเศรษฐศาสตร์ โดยไม่จำเป็นต้องเป็นปีที่ต่อเนื่องกัน และวุฒิการศึกษามิ่งต่ำกว่าปริญญาตรี สาขาเศรษฐศาสตร์ หรือสาขาสถิติ

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๑๕ คะแนน						
					ด้านประสบการณ์ (๑๐ คะแนน)			ด้านวุฒิการศึกษา (๕ คะแนน)			
					ตั้งแต่ ๑๐ ปี	มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ปริญญาเอก	ปริญญาโท	ปริญญาตรี	
(๕)	นักวิจัยด้านเศรษฐศาสตร์ หรือสถิติ	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	เศรษฐศาสตร์ หรือสถิติ	๑๐	๙	๘	๕	๔	๓	คะแนน

(๖) ผู้ประสานงานและเลขานุการ วุฒิการศึกษามิ่งต่ำกว่าปริญญาตรี

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๒.๕ คะแนน			
					ด้านประสบการณ์ (๑.๕ คะแนน)		ด้านวุฒิการศึกษา (๑ คะแนน)	
					มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	๑
(๖)	ผู้ประสานงานและเลขานุการ	-	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี	-	๑.๕	๑	๑	๑

(๗) เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล วุฒิการศึกษามิ่งต่ำกว่าปริญญาตรี

ลำดับ	รายการ	ประสบการณ์ (ปี)	วุฒิการศึกษา	สาขาวิชา	คะแนนเต็ม ๒.๕ คะแนน		
					ด้านประสบการณ์ (๑.๕ คะแนน)		ด้านวุฒิการศึกษา (๑ คะแนน)

(เรืออากาศเอกขันวัฒน์ ธรรมรงค์) (นางสาวนันชกร อินพะเพห์) (นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ) (นายยุណิวัทย์ พูลสวัสดิ์)

ประธานกรรมการ

กรรมการ

กรรมการ

กรรมการ

(นางสาววิภาดา เยี่ยแจ้ง)

กรรมการเลขานุการ

					มากกว่า ๕ ปี	๕ ปี	ไม่ต่ำกว่าปริญญา ตรี
๗)	เจ้าหน้าที่ บันทึกข้อมูล	-	ไม่ต่ำกว่า ปริญญาตรี	-	๑,๕๕	๑	๑

(๔) ข้อเสนอทางด้านการเงิน

ร้อยละ ๑๐

เพื่อตรวจสอบความมั่นคงทางการเงินของที่ปรึกษา ผู้ประเมินจะพิจารณาจากผลต่างระหว่างสินทรัพย์หมุนเวียนหักด้วยหนี้สินหมุนเวียนที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบาทติดต่อกันเป็นระยะเวลา ๒ ปี สุดท้าย ก่อนวันที่นับเสื่อม โดยมีค่าแนวโน้มทั้งสิ้น ๑๐๐ คะแนน

๑๐.๒ เกณฑ์ด้านราคา กำหนดเกณฑ์การพิจารณาการให้คะแนนด้านราคา ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณการให้ค่าแนนด้านราคา	ค่าแนน
๑) ผู้เสนอราคาต่ำสุด	๑๐๐
๒) ผู้เสนอราคารายอื่นลำดับรองลงมาจะได้ค่าแนนตามสัดส่วน จะคิดจากสูตรการคำนวณ ดังนี้	$100 - \left(\frac{(\text{ราคาของผู้เสนอรายอื่น} - \text{ราคาของผู้เสนอราคาต่ำสุด})}{\text{ราคาของผู้เสนอราคาต่ำสุด}} \times 100 \right)$ $= \dots \text{ค่าแนน}$

๑๐.๓ การคิดคະແນນรวมด้านคุณภาพและด้านราคา

- (๑) คงແນນດ້ານຄຸນກາພແລະດ້ານຮາຄາ ມີຄະແນນເຕັມ ๑๐๐ ຄະແນນ

(๒) ໂດຍກຳທັນຄອດໜ້າສ່ວນຮ່ວງຄະແນນຮົມດ້ານຄຸນກາພແລະດ້ານຮາຄາ ດັ່ງນີ້

 - ຄະແນນດ້ານຄຸນກາພ ຮ້ອຍລະ ๘๐
 - ຄະແນນດ້ານຮາຄາ ຮ້ອຍລະ ๒๐

(๓) ກາຣົດຄະແນນດ້ານຄຸນກາພ ໃຫ້ນໍາຄະແນນຈາກເກີນທີ່ດ້ານຄຸນກາພໃນຂໍ້ອ ສ.ຕ ມາຄຳນວນ
ໃນສ່ວນຂອງຄະແນນດ້ານຄຸນກາພ ໃນອ້ຕຣາຮ້ອຍລະ ๘๐ ໂດຍມີວິທີກາຣົດຄຳນວນ ດັ່ງນີ້

$$\text{คะแนนจากการทดสอบที่ด้านคุณภาพ} \times \frac{๖๐}{๑๐๐} = \dots \text{ คะแนน}$$

- (๔) การคิดคะเนนด้านราคา ให้นำคะเนนจากเกณฑ์ด้านราคาในข้อ ๙.๒ มาคำนวณในส่วนของคะเนนด้านราคา ในอัตราอิฐ ๒๐ โดยมีวิธีการคำนวณ ดังนี้

$$\text{คงเหลือจากการซื้อที่ด้านราคากล่อง} \times \frac{๒๐}{๑๐๐} = \dots \text{คงเหลือ}$$

(เรืออากาศเอกขันวัฒน์ หรือ
พระราชนัดดา)

พนัชกร อิ่ง

๑๗๘

បុរាណវាតី ផ្លូ

(นางสาวศรีวิภา เชยเจ้า)

๑๑. บุคลากรที่ต้องการ

บุคลากรของทีมงานที่ปรึกษา จะต้องมีความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ในด้านต่าง ๆ ดังนี้

ลำดับ	รายการ	จำนวน (คน)	ประสบการณ์ ในด้านที่เกี่ยวข้อง [*] ไม่น้อยกว่า (ปี)	วุฒิการศึกษา
(๑) บุคลากรหลัก				
(๑.๑)	ผู้จัดการโครงการ	๑	๕	ปริญญาเอก สาขาวิชิติศาสตร์ สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์ หรือสาขา บริหารธุรกิจ
(๑.๒)	ผู้เชี่ยวชาญด้านกฎหมาย (การแข่งขันทางการค้า)	๑	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาโท สาขาวิชิติศาสตร์
(๑.๓)	ผู้เชี่ยวชาญด้านเศรษฐศาสตร์	๑	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาโท สาขาวิชาเศรษฐศาสตร์
(๑.๔)	นักวิจัยด้านกฎหมาย	๑	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี สาขาวิชิติศาสตร์
(๑.๕)	นักวิจัยด้านเศรษฐศาสตร์ หรือสถิติ	๑	๕	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี สาขา เศรษฐศาสตร์ หรือสาขาสถิติ
(๒) บุคลากรสนับสนุน				
(๒.๑)	ผู้ประสานงานและเลขานุการ	๑	-	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี
(๒.๒)	เจ้าหน้าที่บันทึกข้อมูล	๒	-	ไม่ต่ำกว่าปริญญาตรี
รวม		๕		

๑๒. อัตราค่าปรับ

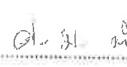
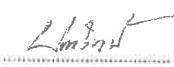
กรณีที่ที่ปรึกษาทำงานไม่แล้วเสร็จตามเวลาที่กำหนด ที่ปรึกษาจะต้องเสียค่าปรับให้แก่
ผู้ว่าจ้างเป็นรายวัน ในอัตราร้อยละ ๐.๑ (ศูนย์จุดหนึ่ง) ของวงเงินค่าจ้าง นับถ้วนจากวันครบกำหนด จนถึงวันที่
ที่ปรึกษาปฏิบัติตามสัญญาถูกต้อง ครบถ้วน และได้ตรวจสอบงานแล้ว

๑๓. เงินประจำเดือน

ในการจ่ายเงินให้แก่ที่ปรึกษาแต่ละงวด ผู้ว่าจ้างจะหักเงินจำนวนร้อยละ ๕ (ห้า) ของเงินที่ต้องจ่าย^{*}
ในงวดนั้นเพื่อเป็นประจำเดือน ที่ปรึกษาอาจนำบั้งสือค้ำประจำกันของธนาคารหรือหนังสือค้ำประจำกัน
อิเล็กทรอนิกส์ของธนาคารภายใต้กฎหมายประเทศไทยซึ่งมีอายุการค้ำประจำกันตลอดอายุสัญญา明白ให้ผู้ว่าจ้าง ทั้งนี้ เพื่อเป็น^{*}
หลักประกันแทนก็ได้

ผู้ว่าจ้างจะคืนเงินประจำเดือน หรือหนังสือค้ำประจำกันของธนาคารดังกล่าวตามวรรคหนึ่ง
โดยไม่มีตอกเบี้ยให้แก่ที่ปรึกษาพร้อมกับการจ่ายเงินค่าจ้างงวดสุดท้าย

๑๔. หลักประกันสัญญา

    
 (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ธรรมกร) (นางสาวพนัชกร อินทพาทย์) (นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ) (นายยุณวิทย์ พูลสวัสดิ์)
 ประธานกรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ (นางสาววิตา เขยแจ้ง)
กรรมการและเลขานุการ

ที่ปรึกษาซึ่งมิใช่หน่วยงานของรัฐที่ได้รับคัดเลือกให้ทำสัญญาจ้างที่ปรึกษากับสำนักงาน กขค. ต้องวางหลักประกันสัญญาจ้างที่ปรึกษาเป็นจำนวนเงินเท่ากับร้อยละ ๕ ของราคางานที่ปรึกษาให้สำนักงาน กขค. ยึดถือไว้ในขณะทำสัญญาร้อยละห้าสิบประกันอย่างหนึ่งอย่างใด ดังต่อไปนี้

(๑) เงินสด

(๒) เช็คหรือdraft ที่ธนาคารเชื่นสั่งจ่าย โดยเป็นเช็คหรือdraft ลงวันที่ที่ใช้เช็คหรือ draft ทันนั้น ชำระต่อเจ้าหน้าที่ในวันทำสัญญา หรือก่อนวันนั้นไม่เกิน ๓ วันทำการ

(๓) หนังสือค้ำประกันของธนาคารภายในประเทศ ตามแบบที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด โดยอาจเป็นหนังสือค้ำประกันอิเล็กทรอนิกส์ตามวิธีการที่กรมบัญชีกลางกำหนดได้

(๔) หนังสือค้ำประกันของบริษัทเงินทุน หรือบริษัทเงินทุนลักษณะพิเศษที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์และประกอบธุรกิจค้ำประกันตามประกาศของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยแจ้งเรียนให้ทราบ โดยอนุโลมให้ใช้ตามตัวอย่างหนังสือค้ำประกันของธนาคารที่คณะกรรมการนโยบายกำหนด

(๕) พันธบตรรัฐบาลไทย

หลักประกันนี้จะคืนให้โดยไม่มีดอกเบี้ยภายใน ๑๕ วัน นับถ้วนจากวันที่ที่ปรึกษาพันจากข้อผูกพันตามสัญญาจ้างที่ปรึกษาแล้ว

๑๕. เอกสารการยื่นข้อเสนอ

ที่ปรึกษาจะต้องยื่นของข้อเสนอซึ่งประกอบด้วย ของใบเสนอราคา และเอกสาร ตามข้อ ๑๕.๑ และข้อ ๑๕.๒ ซึ่งแยกไว้ก่อนของใบเสนอราคา ดังต่อไปนี้ โดยแยกเป็น ๒ ส่วน คือ

๑๕.๑ ส่วนที่ ๑ อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) ในกรณีที่ปรึกษาเป็นนิติบุคคล

(ก) ห้างหุ้นส่วนสามัญหรือห้างหุ้นส่วนจำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล บัญชีรายชื่อหุ้นส่วนผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(ข) บริษัทจำกัดหรือบริษัทมหาชน์จำกัด ให้ยื่นสำเนาหนังสือรับรองการจดทะเบียนนิติบุคคล หนังสือบุคคลนิติ บัญชีรายชื่อกรรมการผู้จัดการ ผู้มีอำนาจควบคุม (ถ้ามี) และบัญชีผู้ถือหุ้นรายใหญ่ (ถ้ามี) พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(๒) ในกรณีที่ปรึกษาเป็นที่ปรึกษาร่วมกันในฐานะเป็นผู้ร่วมค้า ให้ยื่นสำเนาสัญญาของการเข้าร่วมค้า และเอกสารตามที่ระบุไว้ใน (๑) ของผู้ร่วมค้า

(๓) เอกสารเพิ่มเติมอื่น ๆ ได้แก่ สำเนาใบทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม (ถ้ามี)

(๔) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๑ ทั้งหมดที่ได้ยื่นพร้อมกับของใบเสนอราคา

๑๕.๒ ส่วนที่ ๒ อย่างน้อยต้องมีเอกสารดังต่อไปนี้

(๑) หนังสือมอบอำนาจซึ่งปิดเอกสารแสดงปั๊มกฎหมายในกรณีที่ที่ปรึกษามอบอำนาจให้บุคคลอื่น ลงลายมือชื่อให้ชัดเจน หรือหลักฐานแสดงตัวตนของที่ปรึกษาในการเสนอราคาแทน

(๒) สำเนาหนังสือรับรองการซื้อขายเป็นที่ปรึกษาของศูนย์ข้อมูลที่ปรึกษา กระทรวงการคลัง พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง

(๓) การเสนอที่ปรึกษาหลักจะต้องแสดงหลักฐานเพื่อการตรวจสอบ ดังนี้

(๓.๑) หากเป็นที่ปรึกษาประจำทำงานเต็มเวลาในบริษัทที่ปรึกษา หมายถึง ที่ปรึกษาที่เป็นพนักงานประจำเต็มเวลา (Full Time) และมีระยะเวลาปฏิบัติงานกับบริษัทไม่น้อยกว่า ๖ เดือน การเสนอที่ปรึกษาหลักจะต้องแสดงหลักฐานเพื่อการตรวจสอบ ๒ ประเภท ได้แก่

ประเภทที่ ๑ หลักฐานบุคคล ประกอบด้วย

(๑) หลักฐานแสดงการเป็นพนักงานประจำเต็มเวลา กับบริษัทที่ปรึกษา โดยมีระยะเวลาไม่น้อยกว่า ๖ เดือน

(๒) หนังสือแสดงอัตราเงินเดือนที่นำไปใช้เป็นเงินเดือนพื้นฐาน (Basic Salary) ในการคิดค่าตอบแทน ซึ่งจะต้องเป็นหลักฐานแสดงการยื่นชำระภาษีเงินได้ต่อกรมสรรพากรที่สามารถแสดงความเป็นพนักงานประจำของบริษัท เช่น แบบ ก.ง.ด. ๑, ก.ง.ด. ๑ก, ก.ง.ด. ๙๐ หรือ ก.ง.ด. ๘๗ เอกสารบุคคลที่เสนอเท่านั้น พร้อมใบประหน้าและใบเสร็จรับเงินจากกรมสรรพากร

ประเภทที่ ๒ หลักฐานแสดงการพัฒนาของบริษัทตามวัตถุประสงค์ ประกอบด้วย

(๑) ใบบันรองระบบคุณภาพที่เป็นที่ยอมรับตามมาตรฐานสากล เพื่อเป็นการแสดงว่าบริษัทมีการพัฒนาระบบคุณภาพอย่างต่อเนื่อง เช่น ระบบ ISO

(๒) มีหลักฐานการมีซอฟแวร์ที่ถูกกฎหมายสำหรับพนักงานไว้ใช้อย่างน้อยร้อยละ ๓๐ ของพนักงานบริษัท

(๓) มีใบรับรองการประกันวิชาชีพ (Professional Indemnity Insurance) ของบริษัทในมูลค่าไม่ต่ำกว่า ๓๐ ล้านบาท ในปีที่ปัจจุบันเสนอ

ทั้งนี้ หากบริษัทที่ปรึกษาไม่สามารถแสดงหลักฐานตามประเภทที่ ๒ ได้ครบถ้วนหมดได้ ตัวคุณอัตราค่าตอบแทนจะปรับลดตามกรณีต่าง ๆ ดังนี้

หลักฐานบริษัท	ตัวคุณอัตราค่าตอบแทน
กรณีที่ ๑ มีหลักฐานครบห้าง ๓ ข้อ	๒.๖๔๐
กรณีที่ ๒ มีหลักฐานเพียง ๒ ข้อ	๒.๕๔๕
กรณีที่ ๓ มีหลักฐานเพียง ๑ ข้อ	๒.๕๓๐
กรณีที่ ๔ ไม่มีหลักฐาน	๒.๕๑๕

(๓.๒) หากเป็นที่ปรึกษาที่ไม่ได้ทำงานประจำในบริษัทที่ปรึกษา เช่น ที่ปรึกษาอิสระและที่ปรึกษาจากสถาบันของรัฐ ที่ปรึกษาที่กล่าวข้างต้นไม่ได้ทำงานประจำกับบริษัท ที่ปรึกษาดังกล่าวจะต้องแสดงหลักฐานอัตราค่าตอบแทนที่เคยได้รับและสามารถอ้างอิงได้มาแสดง

สำหรับสถาบันของรัฐที่ให้บริการงานที่ปรึกษา ในการเสนองานจะต้องแสดงหลักฐานดังนี้

(๑) หลักฐานการจ้างที่สามารถนำมาคำนวณเป็นอัตราเงินเดือนพื้นฐานได้ เช่น ที่ปรึกษาในโครงการในอดีต (ถ้าหากไม่สามารถนำหลักฐานมาแสดง ให้ใช้อัตราเงินเดือนของบุคลากรที่มีคุณสมบัติเท่าเทียมกันภายในบริษัทมาแสดง)

(๒) หนังสือรับรองการชำระภาษีเงินได้บุคคลธรรมดากองที่ปรึกษาแต่ละคน

- ในกรณีบริษัทที่ปรึกษาที่เสนองานและได้รับการคัดเลือกมีการยืมตัวที่ปรึกษาที่มีคุณสมบัติเหมาะสมกับตำแหน่งจากบริษัทอื่น ให้ใช้หลักฐานอัตราเงินเดือนจากบริษัทที่สังกัดมาแสดง

ที่เคยได้รับ

- ในกรณีที่ปรึกษาอิสระสามารถอ้างอิงอัตราเงินเดือนจากงานในลักษณะเดียวกัน

(๔) รายละเอียดและขอบเขตงานจ้าง เช่น

- หนังสือรับรองผลงานการจ้างที่ปรึกษาประเภทเดียวกันและเป็นผลงานที่เป็นคุณภาพโดยตรงกับหน่วยงานของรัฐ หรือหน่วยงานเอกชนที่เชื่อถือ

- รายละเอียดวุฒิการศึกษา ความเชี่ยวชาญหรือประสบการณ์ของบุคลากรหลัก และบุคลากรสนับสนุน (ถ้ามี) พร้อมเอกสารหลักฐานอ้างอิง

- งบแสดงฐานการเงินที่มีการตรวจสอบแล้ว

(๕) บัญชีเอกสารส่วนที่ ๒ ทั้งหมดที่ได้ยื่นพร้อมกับของข้อเสนอ

๑๖. กรรมสิทธิ์ในข้อมูล เอกสารและผลการดำเนินงาน

ข้อมูลและเอกสารที่เกิดขึ้นจากการดำเนินงานของที่ปรึกษาภายใต้โครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตาม พฤติกรรมความได้เปรียบเชิงโครงสร้าง กับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทยนี้ ถือเป็น กรรมสิทธิ์ของผู้ว่าจ้าง ที่ปรึกษาจะนำไปเผยแพร่หรือใช้เพื่อวัตถุประสงค์ใด ๆ มิได้ เว้นแต่จะได้รับการยินยอม เป็นลายลักษณ์อักษรจากผู้ว่าจ้างเท่านั้น

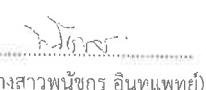
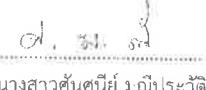
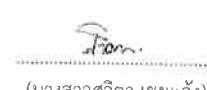
๑๗. หน่วยงานผู้รับผิดชอบดำเนินการ

หน่วยงานที่รับผิดชอบ : สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า

สถานที่ ติดต่อ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า อาคารจอดรถ ๕ ชั้น (BC) ชั้น ๕ ศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ ๘๐ พรรษา เลขที่ ๑๒๐ ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพมหานคร ๑๐๒๑๐ หมายเลขโทรศัพท์ ๐ ๒๑๙๙ ๕๔๗๙

ตารางแสดงงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและรายละเอียดค่าใช้จ่ายการจ้างที่ปรึกษา

๑. ข้อtocrogการ โครงการศึกษาวิเคราะห์และติดตามพัฒนาระบบความได้เปรียบเชิงโครงสร้างกับการแข่งขันทางการค้าในธุรกิจการเกษตรของประเทศไทย			
๒. หน่วยงานเจ้าของโครงการ สำนักงานคณะกรรมการการแข่งขันทางการค้า			
๓. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร	๒,๗๓๓,๒๐๐	บาท	
๔. วันที่กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง) ณ วันที่ <i>๕ ก.พ. ๒๕๖๔</i>	๒,๗๓๓,๒๐๐	บาท	
๕. ค่าตอบแทนบุคลากร	๑,๙๘๕,๐๐๐	บาท	
๕.๑ ประเภทที่ปรึกษา กลุ่มวิชาชีพเฉพาะ กลุ่มวิจัย (ภาคเอกชน)			
๕.๒ คุณสมบัติที่ปรึกษา ต้องมีคุณสมบัติ ความรู้ ความเชี่ยวชาญ และประสบการณ์ ตามที่ระบุไว้ในขอบเขตของงานจ้างที่ปรึกษา			
๕.๓ จำนวนที่ปรึกษา บุคลากรหลัก จำนวน ๕ คน			
๖. ค่าวัสดุอุปกรณ์	-	บาท	
๗. ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปต่างประเทศ (ถ้ามี)	-	บาท	
๘. ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ได้แก่ ค่าจัดทำรายงาน ค่าจัดประชุมและสัมมนา	๗๒๘,๒๐๐	บาท	
ค่าจัดทำเอกสารสรุปข้อมูลสำคัญในรูปแบบอินโฟกราฟิกส์ (Infographics) และค่าวัสดุสิ่นเปลือง รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม			
๙. รายชื่อผู้รับผิดชอบกำหนดราคากลาง			
๙.๑ เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ongyangru			
๙.๒ นางสาวพนัชกร อินทแพทย์			
๙.๓ นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ			
๙.๔ นายภูณวิทย์ พูลสวัสดิ์			
๙.๕ นางสาวศิริตา เชยเจ้ง			
๑๐. ที่มาของกำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง)			
๑๐.๑ หนังสือคณะกรรมการวินิจฉัยปัญหาการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐ กรมบัญชีกลาง ด่วนที่สุด ที่ กค (กจ) ๐๔๐๕.๓/ว๑๒๐๓ ลงวันที่ ๒๗ กันยายน ๒๕๖๔ เรื่อง แนวทางการจ้างที่ปรึกษา			
๑๐.๒ หนังสือกรมบัญชีกลาง ด่วนที่สุด ที่ กค ๐๔๐๓.๒/ว๑๒๐๖ ลงวันที่ ๑ พฤษภาคม ๒๕๖๔ เรื่อง แนวทางการประกาศรายละเอียดข้อมูลราคากลางและการคำนวนราคากลางเกี่ยวกับการจัดซื้อจัดจ้างของหน่วยงานรัฐ และหลักเกณฑ์ อัตราค่าใช้จ่าย			
๑๐.๓ หลักเกณฑ์ อัตราค่าใช้จ่าย และแนวทางการพิจารณางบประมาณรายจ่ายประจำปี การฝึกอบรม สัมมนา การโฆษณา ประชาสัมพันธ์ การจ้างที่ปรึกษา ค่าใช้จ่ายในการเดินทางไปราชการต่างประเทศ เดือน ธันวาคม ๒๕๖๔ สำนักงบประมาณ			

 (เรืออากาศเอกชินวัฒน์ ongyangru) (นางสาวพนัชกร อินทแพทย์) (นางสาวศันสนีย์ มณีประวัติ) (นายภูณวิทย์ พูลสวัสดิ์) (นางสาวศิริตา เชยเจ้ง)

 ประธานกรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ กรรมการ

۱۳۷ - ۱۴۱